

# Brexit : comment échapper à la force de gravitation ?

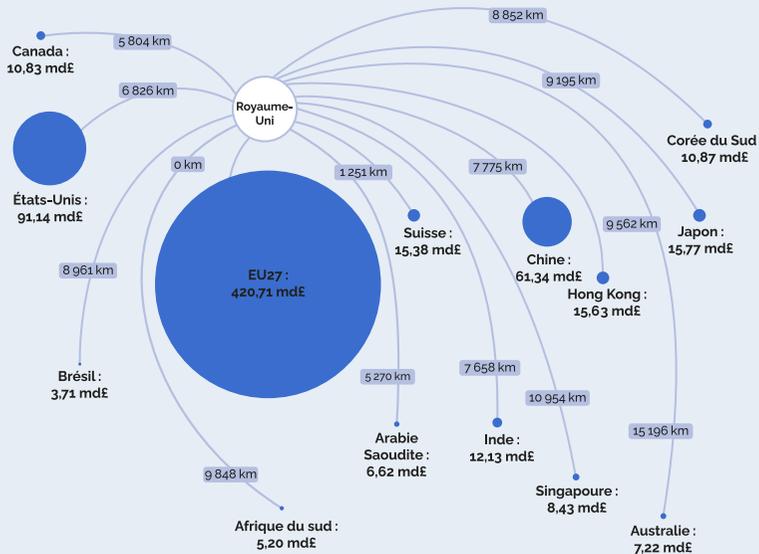
La distance géographique a un impact sur les échanges commerciaux.

Un *Brexit dur*, avec un Royaume Uni qui s'éloigne des réglementations européennes et perd un accès privilégié au Marché unique, imposera de compenser la réduction du commerce avec l'UE avec d'autres partenaires commerciaux plus éloignés. Pour combler ce manque à gagner, le Royaume-Uni devra défier le "principe économique de la gravitation" qui favorise une régionalisation du commerce. À l'ère post-COVID, le besoin d'améliorer la résilience des chaînes de valeur devrait encore renforcer l'échelon régional, tandis que les écarts de réglementations limitent fortement l'ouverture des marchés dans le secteur des services, dont l'économie britannique est très fortement dépendante (80%).

## 1 Les échanges de biens du Royaume-Uni

Valeur totale des exportations et importations en milliards de livres sterling (2017)

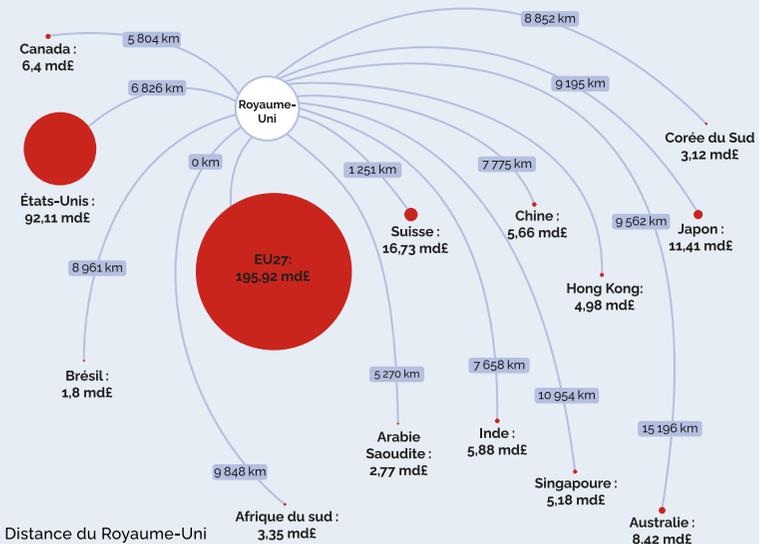
Source : <https://www.ons.gov.uk/economy/nationalaccounts/balanceofpayments/bulletins/uktrade/may2018>



## 2 Les échanges de services du Royaume-Uni

Valeur totale des exportations et importations en milliards de livres sterling (2017)

Source : <https://www.ons.gov.uk/economy/nationalaccounts/balanceofpayments/articles/uktradeinservicesbyindustrycountryandservicetype/2016to2017>

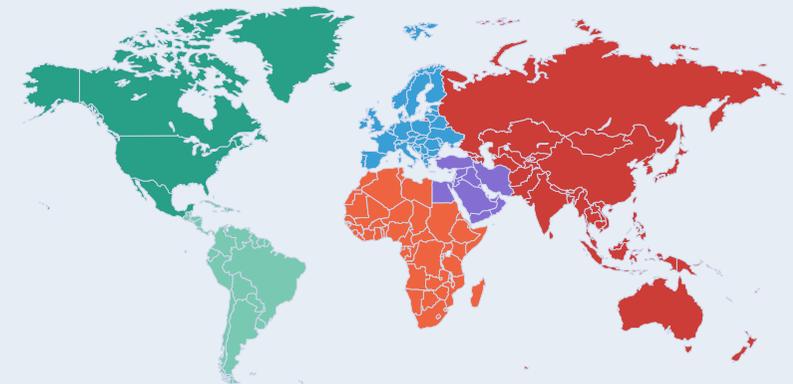


— Distance du Royaume-Uni

## 3 La régionalisation du commerce mondial

Destination des exportations de biens (2017)

Source : [https://www.wto.org/english/res\\_e/statis\\_e/world\\_region\\_export\\_18\\_e.pdf](https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/world_region_export_18_e.pdf)



- Amérique du Nord
- Océanie et Asie
- Afrique
- Europe
- Amérique centrale, Amérique du Sud et Caraïbes
- Moyen-Orient